



## ESTABLECIENDO UN NEGOCIO

Actividad

<p><b>Tipo:</b> Grupo, Interactiva, Aplicación de conocimiento</p>	<p><b>Participantes:</b> grupos de 5-6 personas</p>
<p><b>Objetivos:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Entender los diferentes aspectos de establecer un negocio exitoso</li> <li>▪ Poner en práctica el conocimiento de establecer un negocio</li> <li>▪ Entender los retos de tener diferentes papeles en un negocio</li> <li>▪ Compartir diferentes perspectivas e ideas</li> </ul>	<p><b>Estilos de Aprendizaje:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Visual</li> <li>▪ Auditivo</li> <li>▪ Kinestésico</li> </ul>
<p><b>Materiales:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>□ El Comienzo</li> <li>□ Objetos que reflejan las diferentes categorías (por ejemplo: caleidoscopio = filosofía, brújula = objetivos, carrito=manejo, calendario = operaciones, algo brillante = mercadeo, calculadora = finanzas, etc.)</li> <li>□ Cartel (uno para cada grupo)</li> <li>□ Varias hojas de papel</li> <li>□ Revistas</li> <li>□ Marcadores</li> <li>□ Pegamento</li> <li>□ Tijeras</li> <li>□ Sobre con hojas de ejercicio o materiales para cada categoría</li> </ul>	<p><b>Preparación:</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Compre los objetos que va usar o consiga una foto de cada cosa</li> <li>2. Haga copias de las hojas de ejercicios o provea un libro de El Comienzo</li> </ol>

### Instrucciones:

1. escoja un objeto que le interesa
2. Abra el sobre con su descripción de lo que representa su objeto y su papel en el programa y léalo
3. Como grupo, platiquen sobre su papel y algunas ideas que tengan sobre cómo implementar esa área del programa que van a desarrollar juntos
4. Continúe con las instrucciones en su sobre; asegúrese que:
  - Los diferentes aspectos del negocio se complementen
  - Cada persona y componente sea incluido
  - Cada aspecto apoye la filosofía y el objetivo del programa

### Modificaciones:

Si no puede comprar los objetos, puede buscar fotos que reflejan las categorías y seguir con la actividad.

Si hace esta actividad en parejas o grupos pequeños, se puede separar cada actividad por día. Esto puede prevenir que el participante se sienta inundado/a con demasiada información y ayuda a enfocar la misma energía para cada aspecto de su negocio; ya que cada uno es importante.

# Filosofía y Objetivos

---

El Comienzo

Usted escogió una brújula; este objeto representa:

## Filosofía y Objetivos



El desarrollo de la filosofía es un componente vital al establecer su negocio porque ofrece la visión general de su programa. Ilustra a sus clientes el propósito y la intención por las cuales estableció su programa; es lo que hace su cuidado infantil único.

El desarrollo de los objetivos es un proceso muy importante también porque ayudara a establecer la dirección y las metas de su negocio.

1. Lea la página 4 de El Comienzo: Su Negocio.
2. Revise la página 5 y anote algunas ideas que le venga a la mente.
3. Platique con su grupo sobre su papel en el desarrollo del negocio.
4. Complete la página 5 con su grupo. Antes de finalizar la página 5 todos deben estar de acuerdo.
5. Haga un letrero que explique su Filosofía y objetivos e inclúyalo en el cartel de su programa.
6. Con su grupo, explique su programa, particularmente su componente, al resto de la clase.

# Mercadeo

---

El Comienzo

Usted escogió el objeto que representa:

## Mercadeo



Estableciendo un plan de mercadeo es importante para el éxito de su negocio; esto requiere que conozca las familias en su comunidad.

1. Lea las páginas 6 y 50-52 de El Comienzo: Su Negocio.
2. Revise la página 7-8 y anote algunas ideas que le venga a la mente.
3. Platique con su grupo sobre su papel en el desarrollo del negocio.
4. Complete la página 7-8 con su grupo; asegúrese que su producto complementa la filosofía y los objetivos de su programa. Antes de finalizar, todos deben estar de acuerdo.
5. Haga un letrero que explique su plan de mercadeo e inclúyalo en el cartel de su programa (por ejemplo, un volante, su punto de venta o dibujar y completar un mes en su calendario que representa las operaciones regulares de su negocio).
6. Con su grupo, explique su programa, particularmente su componente, al resto de la clase.

# Operaciones y Manejo

---

El Comienzo

Usted escogió un calendario; este objeto representa:

## Operaciones y Manejo



El mantenimiento de las operaciones diarias es crítico para que pueda alcanzar sus objetivos.

El manejo de su negocio le da una oportunidad de lucir su experiencia y explicar su papel en el programa.

1. Lea la página 9 de El Comienzo: Su Negocio.
2. Complete la página 10.
3. Discute la página 10 con su grupo. Desarrollen un plan, para las operaciones y el manejo, que refleje los objetivos.
4. Hagan un letrero que explique el plan del manejo y operaciones en una manera sucinta e inclúyanlo en el cartel de su negocio.
5. Con su grupo, explique su programa, particularmente su componente, a la clase.

# Finanzas

---

El Comienzo

Usted escogió una calculadora; este objeto representa:

## Finanzas



El sostenimiento de su negocio es una meta mayor y un ojo fijo en sus finanzas puede ayudar a establecer esa seguridad.

1. Hojee las páginas 11-49 de El Comienzo: Su Negocio.
2. Anote unos puntos claves para un proveedor que esta en el proceso de empezar su negocio.
3. Platique con su grupo sobre su papel en el desarrollo del negocio.
4. Con su grupo, explique su programa; comparta tres puntos importantes sobre las finanzas con el resto de la clase.

# Finanzas

---

## El Comienzo

Puntos importantes para proveedores que están en el proceso de empezar su negocio:

---

---

---

---

---

---

---

---

Tres puntos importantes sobre las finanzas del negocio de cuidado infantil hogareño:

---

---

---

---

---

---

---

---